



Introduction of the Hiring Organization <Market/Region> and contextual information related to the Job

Carlsberg là một trong những công ty đa quốc gia Đan Mạch đầu tiên vào Việt Nam và đầu tư lần đầu vào năm 1993. Trong 20 năm đầu tiên, Carlsberg điều hành hoạt động tại Việt Nam thông qua Carlsberg Đông Dương. Năm 2013, công ty Carlsberg Việt Nam hoàn chỉnh được thiết lập bao gồm công ty kinh doanh và nhà máy sản xuất tọa lạc tại miền Bắc và miền Trung Việt Nam

Job Description

Position Title:	Đại diện Kinh doanh – Sales Representatives
Department:	Sales
Reporting line:	Giám sát bán hàng/ Quản lý bán hàng khu vực
Number of direct reports:	
Base location:	<ul style="list-style-type: none">• Hà Nội (On Hoàn Kiếm; Key account)• Vĩnh Phúc (Bình Xuyên- Yên Lạc)• Quảng Ninh (Bãi Cháy; Tiên Yên)• Thanh Hóa (Nông Cống)• Thái Nguyên (Sông Công- Phú Bình-Phổ Yên)
Strategic purpose of the position:	
Core Responsibilities	<ul style="list-style-type: none">• Thực hiện kế hoạch bán hàng theo tuyến hàng tuần của khu vực mình quản lý• Chịu trách nhiệm hoàn thành các chỉ tiêu KPI hàng tháng.• Báo cáo và chịu sự quản lý, giám sát của giám đốc Bán hàng Khu vực (ASM).• Hỗ trợ nhà phân phối, các điểm tiêu thụ, quản lý công nợ .• Phối hợp với bộ phận Marketing, thực hiện tốt kế hoạch xúc tiến bán hàng, chương trình khuyến mại đạt hiệu quả đề ra.
Competency Requirements	<ul style="list-style-type: none">• Có ít nhất 1 năm kinh nghiệm bán hàng. Ưu tiên kinh nghiệm trong ngành hàng tiêu dùng nhanh, đặc biệt là rượu, bia, nước giải khát.• Tự tin, giao tiếp tốt, có khả năng làm việc theo nhóm.• Có khả năng đàm phán và thuyết phục khách hàng.• Chăm chỉ, nhiệt tình, cầu tiến trong công việc.
Travel Requirements	



Educational & other requirements	<ul style="list-style-type: none">• Tại các tỉnh: Tốt nghiệp trung cấp trở lên• Tại thành phố: Tốt nghiệp cao đẳng trở lên
---	---

HR Contact and Closing Date

Nộp hồ sơ qua email: Na.ta.hoang@carlsberg.asia
Application Deadline: 11/09/2020